

Redoffice Konpap søger

KEY ACCOUNT MANAGER HOLSTEBRO

Er du typen, der sparker døre ind og vinder tillid?

Har du ben i næsen, masser af gåpåmod og lyst til at sælge med kundens behov i centrum? Så er det måske dig, vi står og mangler. Som Key Account Manager hos Redoffice Konpap får du primært ansvaret for at opbygge og udvide din egen portefølje af kunder. Du vil få opbakning fra os i form af diverse netværk som indgangsvinkel.

Du er en dygtig sælger, der arbejder professionelt og som samtidig fremstår som en troværdig person, der overholder de aftaler, du indgår med kunderne. Vores formål er nemlig "Vi inspirerer enhver person og organisation til optimale og værdifulde løsninger på arbejdspladsen".

For hos os er kontorsalg ikke bare kontorsalg. Vi sælger totalløsninger både til store og små virksomheder, til erhverv og private og dækker alle behov herimellem.

HVAD SØGER VI?

Du har en positiv adfærd og kan proaktivt se løsninger og muligheder. Du er selvstændig, men ynder samarbejdets kunst. Du besidder en vindermentalitet for at nå målet, men også at præstere det bedste salg ved enhver kundediolog.

DU ER LIGE DEN KOLLEGA, VI LEDER EFTER HVIS...

- > du professionelt kan håndtere salg til kunder.
- > du kan udarbejde skriftlige tilbud ud fra de overordnede skabeloner, der foreligger.
- > du kan sikre hurtig respons til kunderne – både telefonisk samt pr. mail.
- > du kan sikre godt købmandskab i forhandlingssituationer.
- > du er vant til at arbejde med tal og har evner for dette.
- > du har gode kommunikationsevner.
- > du er en erfaren bruger af Microsoft365
- > det er en fordel, hvis du er erfaren bruger af CRM

VI TILBYDER TIL GENGÆLD:

- > En virksomhed i vækst og positiv udvikling med en hektisk men spændende og afvekslende hverdag.
- > En kultur, hvor omgangstonen er uformel og humoristisk, men stadig præget af resultatfokus og vinderinstinkt.
- > En organisation med en flad struktur, hvor du får ansvar, og dine resultater bliver påskønnet
- > En attraktiv fast lønpakke.
- > Attraktiv pensionsordning
- > Sundhedsforsikring
- > Sociale arrangementer, løbende events i huset og sommerfest + julefrokost ved kæden
- > Frugtordning
- > Jyllands bedste kaffe

Har du spørgsmål til stillingen, kan du stille dem til **Thomas Linde Nielsen, Salgs- Marketing & IT-Chef, indehaver** på tlf. 21 61 35 00.

Hvis du matcher ovenstående profil og ønsker at blive en del af holdet, så send din ansøgning til Thomas på mail tln@redofficekonpap.dk.

Ansøgningsfrist 1. Maj 2023
og opstart efter aftale.



NYKØBING MORS
Jernbanegade 6
Tlf. 97 72 26 77
info@redofficekonpap.dk

SKIVE
Viborgvej 6 B
Tlf. 69 60 71 00
info@redofficekonpap.dk

THISTED
Industrivej 20
Tlf. 96 19 40 00
info@redofficekonpap.dk

HOLSTEBRO
Lægårdvej 91
Tlf. 97 40 45 15
info@redofficekonpap.dk

VIBORG
Vognmagervej 10
Tlf. 86 62 62 11
viborginfo@redofficekonpap.dk